



WEEKLY BULLETIN

四つのテスト

- I. 真実かどうか
- II. みんなに公平か
- III. 好意と友情を深めるか
- IV. みんなのためになるかどうか

□会長／鈴木 延幸

□副会長／高橋 義孝

□幹事／井尻 英雅

□副幹事／長嶋 明彦

例会日:毎週月曜日 18:00～19:00

例会場:静岡グランドホテル中島屋

事務所:静岡市葵区追手町2-12 5F/ TEL 054-254-5611

2013-2014年度RI会長 ロンド・バートン 「ENGAGE ROTARY, CHANGE LIVES.」

平成25年8月19日(月)

No.1108
第1180回 例会

ホームページ
アクセス数
2013.8.20
16661
2013.8.6
16585

ゲ
ス
ト

国際ロータリー
第2620地区静岡第4分区
ガバナー
志田 洪顯 様

国際ロータリー
第2620地区静岡第4分区
アシスタントガバナー
井上 龍朗 様

静岡RC
パスト会長
萩原 英生 様

♪ 本日のロータリーソング「それこそロータリー」 ● ソングリーダー: 稲垣 信一郎 会員

鈴木 延幸 会長の時間



先週はお盆休みでRCが休みでしたが、いかがお過ごしでしたでしょうか？

さて今日は志田ガバナーをお迎えして、2013年～2014年第2620地区の方向性ロータリークラブに望むこと等、語っていただけたと思います。

先週のパワー浜松RCの原田さんによる卓話、クラブ会員増強の成功例が非常に役に立つのではないかと「クラブ会員増強委員会の手引き」「クラブ役員キット」の一部を読み直しました。

1. クラブの勧誘活動を先導するのは委員会ですが、新会員を勧誘するのは、会員一人ひとりの責務です。
2. 積極的な活動を促し、貢献を称え、感謝することで会員の満足度が高まります。
3. 入会候補者を探し出す。「職業分類調査票」を参考に、地元の様々な職業がクラブに反映されているかどうか確認して、その結果を基にさらに正確に反映できるようにターゲットを定めた上で勧誘しましょう。

以上のことが、まさしく彼女の言ったことが書かれていました。

■ 幹事報告 井尻 英雅 幹事

- ・ 志田ガバナーをお迎えして会長幹事会を行いました。
- ・ 8/26清水中央RCとの合同例会

曾根田会員 … この夏休みに、槍ヶ岳に登頂しました。槍の先はとても高度感(3180m)があり、最高の眺めでした。

糠谷会員 … 会員増強の糠谷です。8月は会員増強月間とか、今月の第一例会で、パワー浜松のアシスタントガバナー原田道子氏に増強の方法の講演をお聞きいただきました。その折り、友リストなる用紙を皆様にお配りしました。是非、皆様のご協力をお願いします。

■ スマイル報告 小林 靖彦 会員

■ 会員からのスマイル/11名 総額/11,000円

鈴木会員・高橋会員・井尻会員・長嶋会員

…………… 本日、志田ガバナーをお迎えして。

花森会員 … 志田ガバナーをお迎えして。ご指導よろしくお願ひします。

前田会員 … 先週の夏休みに、銀座へ2泊してきました。渋谷ヒカリエを見学したり、オイスターバーで食事したり、六本木のニューハーフショーを観たりと楽しかったです。

寺尾会員 … 我が街の夏祭り「フェスタ鎌田」大盛況でした。中島屋さんにもお世話になりました。

青木会員 … 8月8日、娘が孫を出産しました。

高畑会員 … 7月18日、4人目の孫が誕生しましたのでスマイルさせていただきます。

静岡中央ロータリークラブ週報

クラブ会報委員会 / 久保田 美弘・渡会 芳史・小島 達也・是永 俊晴・城塚 浩

ホームページ <http://www15.ocn.ne.jp/~scrc2620/> メールアドレス scrc2620@leaf.ocn.ne.jp