

# WEEKLY BULLETIN



ロータリーは機会の扉を開く  
Rotary Opens Opportunities

## 四つのテスト

- I. 真実かどうか
- II. みんなに公平か
- III. 好意と友情を深めるか
- IV. みんなのためになるかどうか

- 会 長／長嶋 明彦
- 副会長／川島 啓晃
- 幹 事／依田 邦彦
- 副幹事／三浦 新介

例会日：毎週月曜日 18:00～19:00  
 例会場：静岡グランドホテル中島屋  
 事務所：静岡市葵区追手町2-12 5F/ TEL 054-254-5611

2020-2021年度RI会長 ホルガー・クナーク 「Rotary Opens Opportunities／ロータリーは機会の扉を開く」

令和3年2月15日(月)

No.1394  
第1486回 例会

ホームページ  
アクセス数  
2021.2.18  
46683

ゲ  
ス  
ト

米山奨学生  
柯 えいしん 様

♪ 本日のロータリーソング「それこそロータリー」 ●ソングリーダー：岡崎 秀威 会員

## 長嶋 明彦 会長の時間



2月になり、あと今年度も4ヶ月となりましたが、皆さんご承知のように、「何もやらない」「何もできない」年度でございます。その中で、ポリオ根絶街頭募金、熊本人吉市への支援活動を行いました。人吉市では水害被害への支援でしたが、今度は土曜日の夜に福島で震度6以上の地震があり、自然の脅威を改めて感じました。幸い前々から言われています、東海沖地震も起きず、何か危機感が薄れているように感じてましたが、福島の様子を映す映像を見ますと、今一度災害時に必要な準備をしなくてはならないと感じました。特に私は「喉元過ぎれば熱さを忘れる」の典型的な人間ですので、心して準備をしたいと思えます。

## ■ 幹事報告 ..... 依田 邦彦 幹事

- ・2/22 休例会
- ・3/1 理事会・例会(会員卓話)
- ・3/8 休例会
- ・3/14 少年ラグビー大会中止
- ・3/15 休例会
- ・3/22 例会
- ・3/29 休例会



・米山奨学生に最後の奨学金、記念品の授与

## ■ スマイル報告 ..... 松下 慎一 会員

### ■ 会員からのスマイル 総額／19,000円

- 長嶋会員、川島会員、三浦会員、溝口会員、大杉会員、安藤会員、岡崎会員、相川会員、山田会員  
..... スマイルマンデーします。
- 依田会員 ..... 米山奨学生の柯君、短い間でしたが、一年間ありがとうございました。
- 寺尾会員 ..... 結婚記念日のお花、入院中に届きました。
- 是永会員 ..... 2月14日、誕生日でしたのでスマイルします。
- 田島会員 ..... 1月の誕生祝いありがとうございます。
- 松下会員 ..... 是永さん、山田さん、卓話楽しみにしています。
- 川田会員 ..... 確定申告が始まりました。皆様早めに申告しましょう。スマイルマンデーします。

# 会員卓話

## ■山田 智稚 会員



まずは勤めております会社の紹介をさせていただきます。総合紙商社 大日三協株式会社ですが、1961年に創業し今年で60周年になります。1981年にペーパーレス化を予見して、ノベルティに特化した紙加工品販売に進出しました。2006年からは製造業に転換しています。メリットとしては、紙の卸業をやっていますので、原価で材料費として使うことができ、低コストの商品提供が可能となっております。2015年に同じ流通センター内にある三協通商と合併して、今の社名となりました。昨年からは印刷事業部を設立し、紙の卸し、ノベルティ製造、一般印刷の3事業部制となっております。以前「抗体検査キット」をお配りさせていただきましたが、「抗原検査キット」の取り扱いもごございますので、ご検討いただければと思います。

年男のお話の時に少しお話させていただきましたが、「和太鼓」の紹介をさせていただきます。皆さん、見たことはあるけども触れたことはない方が多いかと思います。和太鼓の音はどこかで聞いたことがあると言われるのですが、「心音」心臓の音とリンクするものだと言われています。現在は世界でとても注目されている楽器です。日本では縄文時代の遺跡からも太鼓が使用されていた証拠が出土されています。時を知らせる太鼓、戦国時代の「陣太鼓」などがあります。江戸時代には歌舞伎など芸能に使用されるようになり、各地の祭りに使われたり、人々の生活に浸透していきました。現代になり、芸能から音楽芸術に発展してきました。私が在籍しております、「藤枝太鼓」では藤枝のロータリークラブのクリスマス例会で演奏させて頂いたことがあります。どこかで演奏を見かけましたら、パフォーマンスなど楽しめると思いますので、楽しんで見ていただけたらと思います。

## ■是永 英和 会員



48歳、自動車販売をおこなっており、車業界は20年ほどになります。街中に自分の顔を出しながら「ウルトラ車検」の宣伝をしています。昭和48年静岡市に生まれ、一回も静岡を離れたことがないので、静岡市以外のことは全くわかりません。父は現在書道家として活動し、静岡県書道連盟の理事長をしております。最近では教育文化功労賞をいただきました。仕事は夜遅くまでやるものだと、父の背中を見て育ってきました。私は竜南小学校、東中学校、東海大学工業高校を卒業しました。仕事が好きで、ヤングランドのプールの監視員、小僧寿し、ガソリンスタンド、パスタ屋一丁目、道路工事、静鉄バスの運転手を経由して、25歳で中古車販売店で働くようになりました。そこで7年ほど修行し、2006年「株式会社ガレージMyu」を中島にある整備工場の事務所に机を借りて創業しました。暗黙の了解で、前職のお客さまを引き継ぐことなくゼロからスタートしました。2007年には5万円で土地を借りて、雨漏りするプレハブの事務所で仕事をしました。その頃はお金がなかったので、オークション会場で10万円で買った車を20万円で売り、資金を集めてました。2008年、マニュアルスポーツカー中心の全国ネット販売を開始しました。2010年には山梨県で、「壊れた車買います」と新聞に掲載して買取事業を始めました。赤字の物件も多かったですが、10台に1台くらい、ただで引き取ったトラックが100万円になるようなお宝が出ました。2012年、積載車を買ってレッカー車の中で暮らす生活になりました。24時間電話が鳴りっぱなしになるので、飲み会でお酒を飲むこともなく、24時間待機状態でした。2013年「新車に半額で乗れる」オニキスに加盟し販売を始めました。2014年、認証の整備工場を古庄に移転しました。2015年「月々1万円で乗れる」フラット7をスタートし通算で1,200台ほど販売しています。2016年認証工場から、指定工場に格上げし、車検が年間300台だったのが、現在は1,500台ほどになりました。2017年、銀行さんと組んでローンの組めない方のためのシステムを作り、販売を始めております。2018年SBSのドン・キホーテ内に車屋を設け、軽自動車で年間100台ほど販売しています。現在、鈴木会員の会社がオーナーのプロバスケットボールチーム「VERTEX」のチームバスの運営を任せられ、週末はアウェー戦でのバス運転手をしています。

## ■委員会報告

今回はありませんでした。

## ■出席報告

柳瀬 委員長

月/日	出席者数
2月15日(月)	31名

・総会員数44名(出席義務会員38名+出席免除会員6名)

～出席率向上へのご協力をお願い致します～