



率先しよう

WEEKLY BULLETIN

四つのテスト

- I. 真実かどうか
- II. みんなに公平か
- III. 好意と友情を深めるか
- IV. みんなのためになるかどうか

会長 / 吉川 正宏

幹事 / 前田 和久

副会長 / 寺尾 和則

副幹事 / 川島 啓晃

例会日：毎週月曜日 18:00 ~ 19:00

例会場：静岡グランドホテル中島屋

事務所：静岡市葵区伝馬町9-3 / TEL 054-254-5611

2006-2007年度RI会長 ウィリアム B.ポイド / テーマ「LEAD THE WAY」

平成18年7月26日(水)

参加：37名

No.804
第876回 例会

日本平花火大会



平成18年7月31日(月)

No.805
第877回 例会

ゲスト

清水中央ロータリークラブ
猿木 智栄様

本日のロータリーソング：「手に手つないで」 ソングリーダー：望月徹会員

吉川会長あいさつ



皆さんこんばんは。7月26日には、日本平花火大会を楽しみました。1万発の花火とビールなどで大いに盛り上がりました。久保田さんをはじめ、親睦活動委員会の皆様有り難うございました。また、高校野球では静高、東高の皆さんは残念でしたね。今度は、甲子園で静岡代表の静岡商業高校を応援しましょう。

さて、8月は「会員増強・拡大月間」であり、本日は牧野委員長の下、そのクラブフォーラムが行われます。そのため、これらのことに関してお話をいたします。

まず初めに字句の説明ですが、会員増強とは「内部拡大」とも言われ、「新会員の加入」と「退会防止」の両方を言い、まとめて、「クラブ内の会員数を増やす事である」とされています。どの組織でも、内部を生き生きとさせるためには、常に新会員増強と現会員の退会防止が必要です。また、拡大とは「新クラブを設立すること」「外部拡大」とも呼ばれています。私たちはまだここまで達していません。

そして、新会員候補の資格条件としては、次の点を考慮に入れることになっています。

1. 人格や評判に問題はないか。
2. その人の会社の評判は良いか。
3. その人には「奉仕の精神」があるか。
4. 候補者は、会員としての財政的義務を果たし、例会に出席できるか。
5. 候補者は、クラブのプロジェクトやプログラム、委員会に参加する意欲があるか。

新会員の推薦は、会員の権利でもあります。このような条件に合うような、すばらしい新会員を推薦してください。

次に退会防止について考えてみましょう。退会する会員の多くが「経済的な問題よりも、自分は歓迎されていないように感じる。クラブやその奉仕活動で実力を発揮できていない」などと思っているようです。退会防止には親睦活動とともに、ロータリークラブらしい充実した奉仕活動が一番大切だと思っています。また、私は次のようなことが新会員の退会防止になると考えています。「新会員オリエンテーション活動の充実」「全会員の継続的なロータリアン教育」「例会プログラムの強化」「奉仕活動の質の向上」「新会員になるべく早い時期にしかるべき役割を与える」「会場をロータリーらしい雰囲気にする」「例会の席を一定期間指定席とする」などです。若い会員は「単なる社交クラブは必要としません。地域社会にとって役に立つクラブの会員になりたい」と思っているのではないかとのご指摘もあります。本日のクラブフォーラムを宜しくお願いいたします。

静岡中央ロータリークラブ週報

クラブ会報委員会 / 塚本 誠太郎・上條 康則・是永 俊晴・山本 義久・加藤 文昭・朝来野 弦・川村 一紀

ホームページ <http://www15.ocn.ne.jp/scrc2620/> メールアドレス scrc2620@leaf.ocn.ne.jp